



TOFREE
特設サイトはこちら

このカタログの記載内容は、2026年6月現在のものです。

FG013 02TF0626 SU



SHOWCASE GiG

フードビジネスに、もっと自由を、効率を。お客様に、もっと快適を、安心を。

food business DX

TOFREE



SHOWCASE GiG



セルフオーダー KIOSK FGK/K22シリーズ

店内型モバイルオーダー

テイクアウト・モバイルオーダー

受取ロッカー BOPIS

ドライブスルー

テーブルロッカーサービス

データ分析サービス

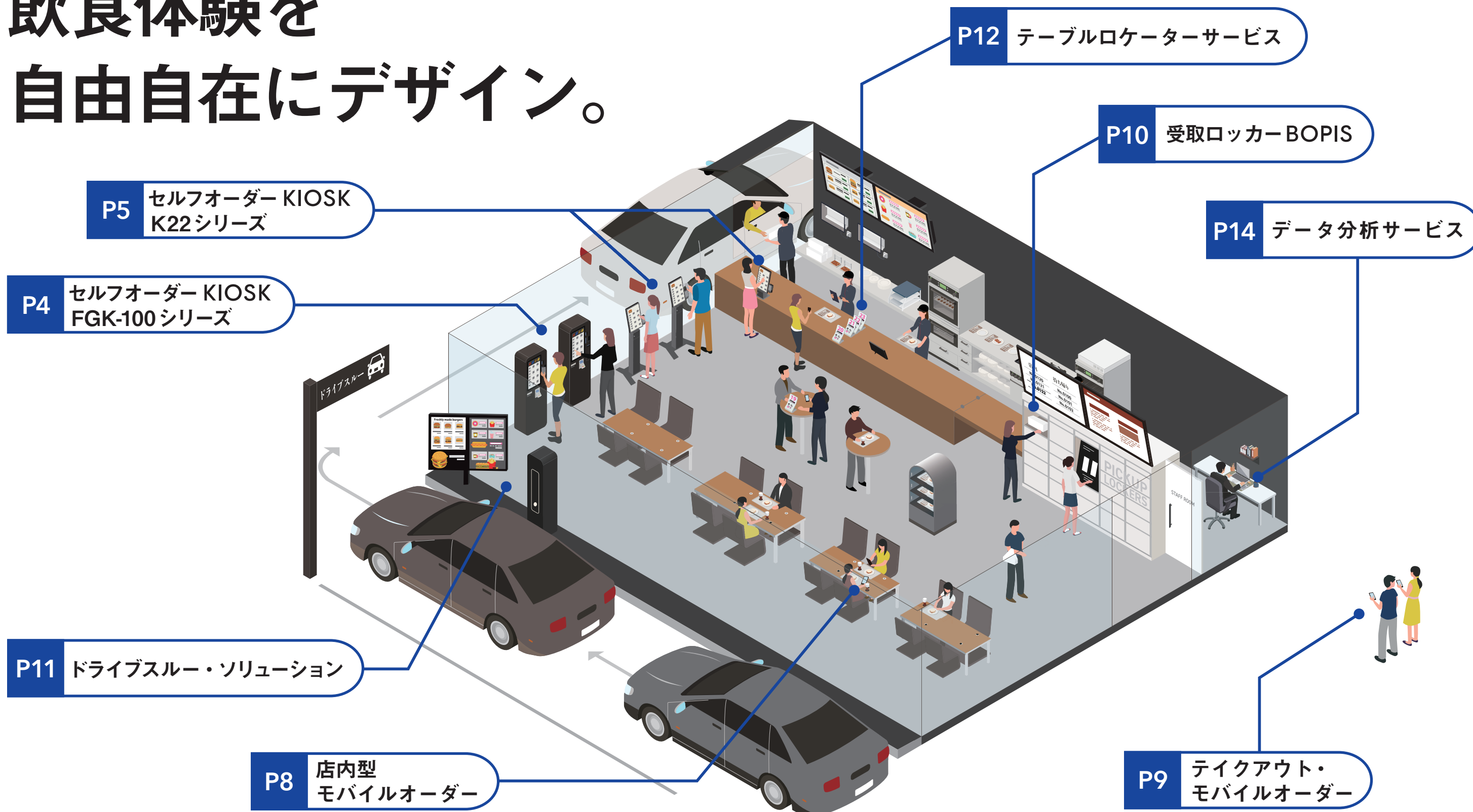


特設サイトはこちら

Ver. 3

業務効率化、 売上向上だけでなく、 飲食体験を 自由自在にデザイン。

イートイン、テイクアウト、ドライブスルーなど、
様々な注文形態にフィットするサービスをご用意。
業務効率化だけでなく、お客様に合わせた飲食店体験のご提供を
サポートします。



デジタル化する店舗のための次世代型セルフオーダーシステム

セルフオーダー KIOSK

FGK-100 シリーズ

店舗空間をスタイリッシュに、空きスペースを有効活用

セルフオーダー KIOSK

K22シリーズ

FGK-100シリーズの特長

01 操作性に優れた縦型の大型カラー液晶ディスプレイ



- 24インチ大型ディスプレイとフラットなデザインによる先進的なイメージ
- 誰でも使いやすい、スマホライクで直感的な操作性
- お店のイメージに応じてフォントを変更可能

〔フォント例〕



K22シリーズの特長

01 洗練されたシンプル&スタイリッシュデザイン

- 操作性、機能性を重視した軽量でありながら堅牢なボディー設計
- 店舗空間を損なわないブラックボディーのスタイリッシュデザイン
- 運用に合わせてディスプレイのタテヨコの向きも変更可能



卓上型



自立型

02 現金決済対応機に加えキャッシュレスモデルもラインアップ

FGK-120

〔現金決済対応機〕



直感的な操作をサポート



＜現金処理部＞

- 入出金部集中レイアウト
- 入出金口ガイドランプ
- 紙幣長手水平挿入方式

①⑤ 現金 (1円・5円にも対応)

● 硬貨の取扱金種は
[6金種]と
[500円・100円・50円・10円]の設定が可能

FGK-110

〔キャッシュレス機〕



多彩な決済方式 (FGK-120 / FGK-110)

電子マネーやクレジットカード、QRコード決済に対応。アプリ開発次第では、ポイントやハウスマネー対応も可能に。



〔FGK-120/FGK-110〕※磁気カードリーダー、二次元コードリーダー、ICタグリーダー、マルチ決済端末はオプションです。
※製品写真はオプション搭載時。

02 卓上型、自立型の2つの設置方式

卓上型、または自立型を店舗スペースや運用に合わせて設置できます。また軽量コンパクトなので店舗リニューアル時などの移動もスムーズに対応できます。

設置イメージ



卓上型

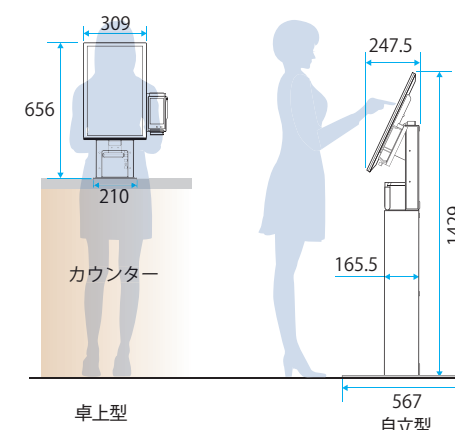


自立型

※製品写真はオプション搭載時。

03 よりコンパクトに

本体は309(W)×290(D)×656(H)mm*
カウンターの空きスペースにもスムーズに置けるコンパクトデザイン。 ※決済端末は除く

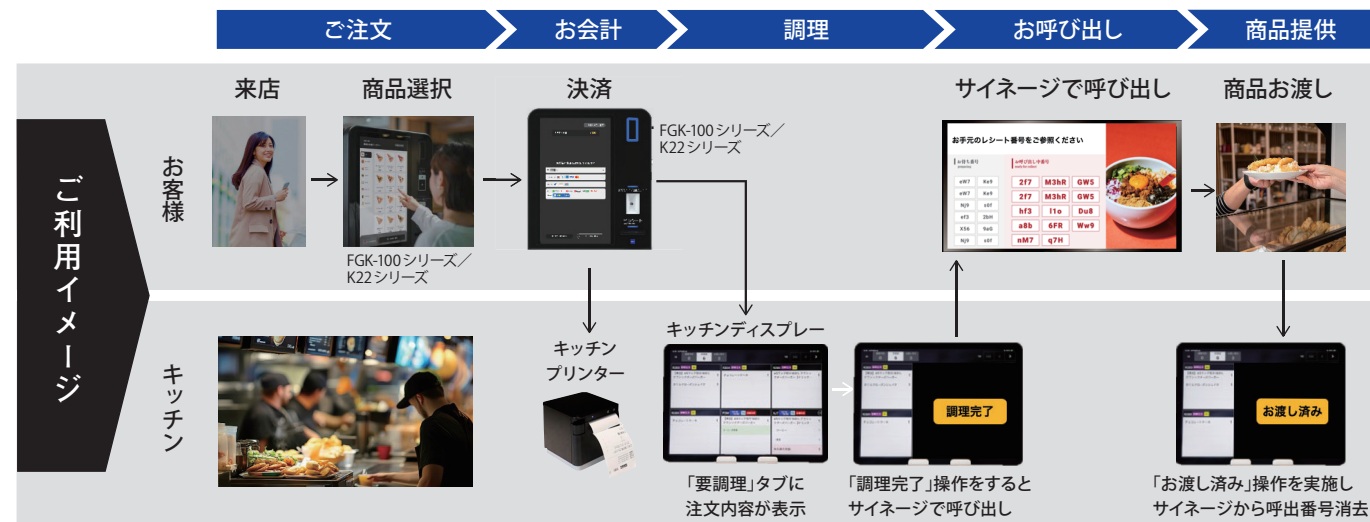


卓上型

自立型

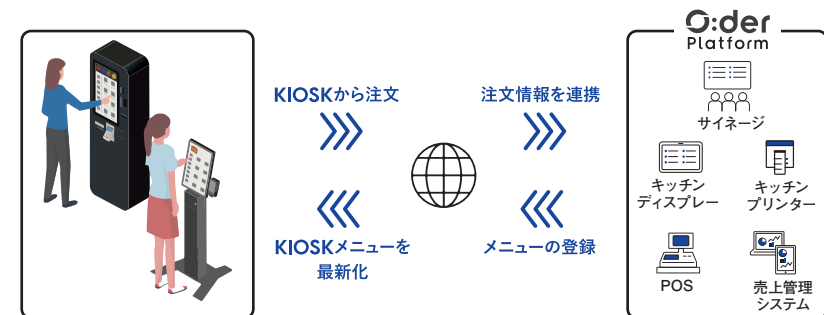
KIOSK アプリケーション

FGK-100 シリーズ／K22 シリーズ



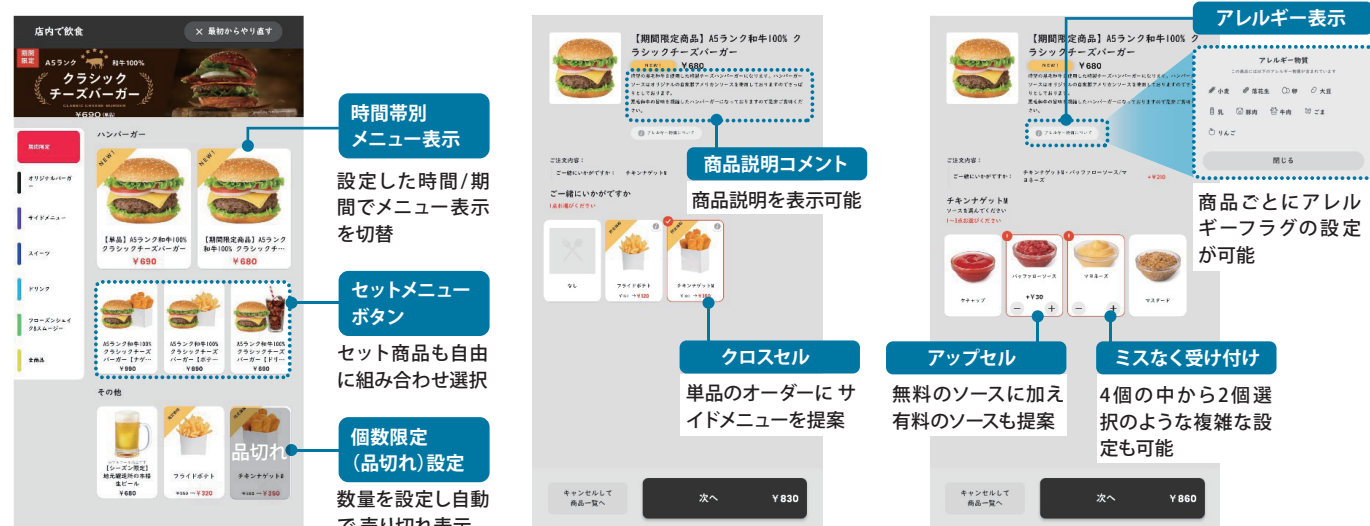
01 O:derと繋がることで店舗全体の業務効率化を実現

O:der Platformの活用で遠隔でのメニュー設定、キッチンへの注文伝達の自動化など、店舗全体の業務をトータルでデジタル化させることが可能です。



02 多様な注文方法に対応

イートインだけでなく、テイクアウト、モバイルオーダーに対応。運営している店舗に合わせた注文が可能です。



セルフオーダー KIOSK FGK-100 シリーズ 導入事例

たねや CLUB HARIE 株式会社たねや・株式会社クラブハリエ
ラ コリーナ近江八幡

「徹底的にこだわった空間」に適した筐体デザインだけでなく、店舗運営の改善と将来的な拡張性を見越して導入

課題

- ・6建屋ごとのレジスタッフの確保が必要
- ・繁忙期には行列ができてしまい待ち時間が発生

導入前の運用

- ・6建屋が集合したフードコートで、それぞれの建屋でバイオーダーによる会計を行い商品の提供

導入効果

- ・セルフオーダーによりレジオペレーションから解放
- ・商品提供スピードが改善し待機列を解消
施設全体の回転数が向上
- ・多言語対応やキャッシュレス決済など多様なニーズに対応
- ・商品画像を見ながらオーダーができるので売上が向上
- ・売上締め作業が効率化され、業務時間が削減

レジ要員の確保と提供時間短縮と待ち列解消が課題

ラ コリーナ近江八幡のフードコートは「株式会社たねや」と「株式会社クラブハリエ」の2ブランドが個別の6建屋から成るエリアで、建屋ごとにバイオーダーで商品を提供。

「2015年の開業以来、フードコートのオペレーションには課題を感じており、改装に伴いオペレーションの改善に踏み切りました。まず、さまざまな商品を提供するフードコートエリアには、それぞれの建屋に合計6台のレジがあり、1台ずつに対するスタッフの確保が大変でした。またバイオーダーのため、商品の作り出しがワンテンポ遅く、お客様への提供時間がかかり、繁忙時にはかなりの待ち列が発生していました。」



ラ コリーナ近江八幡のフードコートそれぞれの建屋で会計を行っていた

セルフオーダーへの移行に伴い空間に適した筐体と画面UIを探す

店舗の改修に伴いセルフオーダーへの切替を検討した際に重要視した点があった。



「ラ コリーナではフラッグシップ店として景観や意匠にはこだわりがあったため、『デザイン性のある筐体と画面UI』は1つの基準となっていました。他社製品との比較も行いましたが、FGKは圧倒的に評価が高かったです。」



将来的な拡張性があり多様化する顧客ニーズにも対応

ラ コリーナ近江八幡は20～30歳代のお客様が多く、県外のお客様や外国人観光客も多く訪れる。

「多様なお客様がお越しになる施設なので、ユーザビリティに優れたUIだけでなく、多言語対応も必要でした。FGKはこの点においても対応ができており、英語・中国語の表示で外国人観光客の方にも、スムーズにご利用いただいております。」



中国語のメニュー画面のイメージ

対面販売が一番よいサービスとは考えているが、時代の変化に伴い新たな販売方法も検討していたという。

「セルフオーダーの導入で終わるのではなく、今までとは異なる販売手法を検討しており、モバイルオーダーにも興味がありました。FGKはモバイルオーダーとの連動が可能なので、将来的な拡張性がある点も評価ポイントでした。」

売上締め作業時間も大幅に短縮 違算金も発生せず業務が効率化

6台あったレジの売上金回収・集計の作業も大幅に改善されたという。

「今までは6人のスタッフそれぞれが各建屋の売上金の回収・集計を行っており、繁忙期には店舗の清掃作業等の業務も多く、残業が発生することもありました。FGK導入後1名のスタッフが全ての締め作業を行うことができ、現金の集計や金額誤差の発生もないため、大幅に効率化することができ従業員も喜んでおります。」

これからのセルフオーダーはQR設置だけ

店内型 モバイルオーダー

O:der Table

オーダーテーブル

SNSやGoogleマップからの注文にも対応

テイクアウト モバイルオーダー

O:der ToGo

オーダートゥーゴー

ご利用イメージ

1

お客様は、
自身のスマホで
QRを読み込み注文!

2

ホールスタッフは
料理を運ぶだけ。
空いた時間でもてなし

3

お会計も
スマホからそのまま可能!
キャッシュレス決済or現金

ご利用イメージ

1

お客様は
SNSやGoogleマップの
導線から注文ページへ
アクセスし、注文します

2

店舗へ通知が来たら、
商品を準備して
出来上がりをお客様へ通知

3

お客様が来店したら
注文番号を確認し
商品をお渡しします

O:der Table の特長

01 飲食店に今必要な機能を備えています



POS連携



オンライン決済



多言語対応



食べ飲み放題



キャンペーン



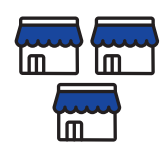
メニューブック



FC管理



顧客・喫食データ活用



他店舗管理



スタッフ用アプリ



個別注文・会計



キッチンプリンター

02 大手POSとの連携

飲食店が多く導入している大手POSシステム(東芝テック・NEC)との連携が可能。そのため、これまでのシステムを変えることなく、気軽に導入することができます。今後も連携できるPOSは追加予定です。詳細についてはお問い合わせください。

03 高いデザイン性

実用性はもちろん、ブランディングを押し出せるデザインをご提供しており、ハイクラスな飲食ブランド様にもご導入いただいています。



O:der ToGo の特長

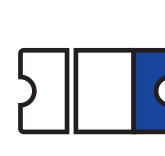
01 飲食店に今必要な機能を備えています



POS連携



オンライン決済



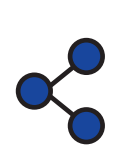
クーポン



キャンペーン



Googleマップ連携



各種SNS連携



後日受け取り



顧客・喫食データ活用



多言語対応



多店舗管理



FC管理



LINEミニアプリ

02 幅広いシステム連携

ご利用中のPOSとの連携はもちろん、LINEなど各種SNSとも連携し、貴社のDX化をさらに加速させ、今後のシステム戦略の幅を広げることができます。



03 導入後もサポート

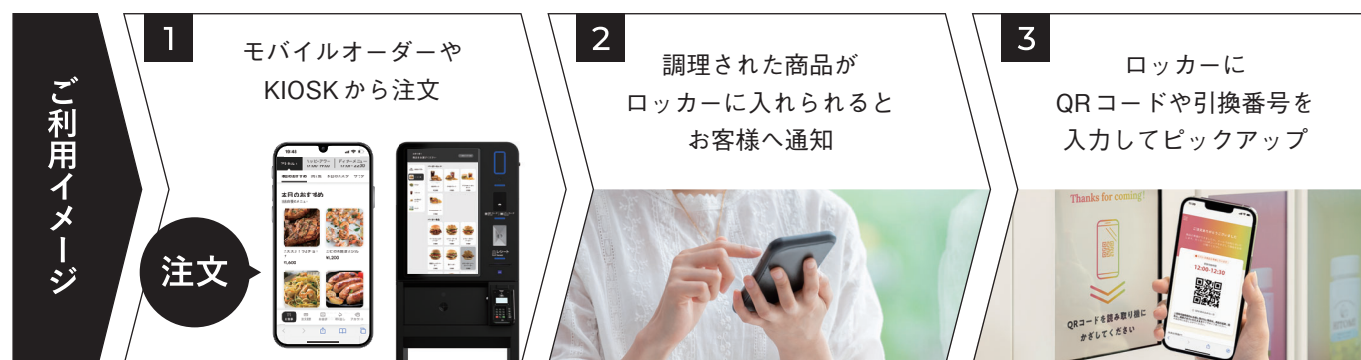
導入前サポートはもちろん、導入後もサポート。専任担当者による個々の店舗に合わせたコンサルティングで、モバイルオーダー率の向上や、リピーター増などの目標達成に向け、専任担当者をご支援いたします。

受け渡しやレジ待ち時間を削減

受取システム BOPIS®ロッカー

より早く、正確に、お客様に心地よく

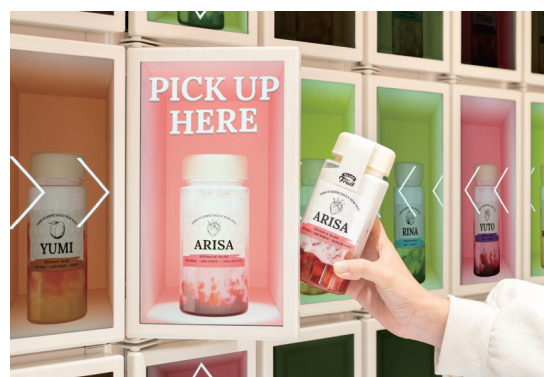
ドライブスルー ソリューション



BOPIS® ロッカーの特長

01 受け渡し業務ゼロ、お客様の待ち時間も短縮

商品が出来上がったら、ロッカーに入れてお客様へ通知をするだけ。あとはお客様自身が発行された QR コードや、引き換え番号などを使用してロッカーから受け取り。忙しい店員を待つ時間もないため、お客様側の待ち時間も短縮できます。



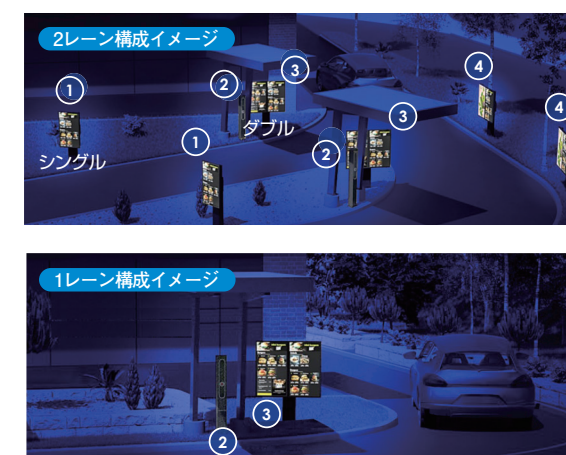
02 デリバリー連携も可能

外部フードデリバリーサービス向けに利用することで、お客様の納得感を向上。来店し注文するお客様よりも早い商品受け渡しは「こっちの方が待っているのに」という感情的なフラストレーションを解消します。



ドライブスルーソリューションの特長

01 飲食店のニーズに合わせ幅広い構成が可能

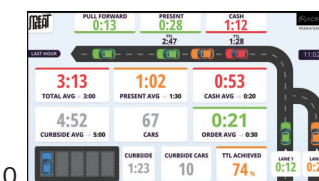


- 1 プリセルボード PC 付き 55 インチスクリーン
- 2 スピーカーポスト
- 3 屋外用デジタルメニューボード（注文確認表示付き）ダブル 55 インチスクリーン（PC 付き）
- 4 ポストセルボード PC 付き 55 インチスクリーン

02 状況把握・分析によるオペレーション改善

混雑状況や待ち時間をリアルタイムで表示しサービススピードの改善に活用できます。

QTimer® 2.0



03 POS システムの連携により更に機能 UP

- ① POS 入力内容に応じた表示
・ご注文内容、合計金額確認 ・レコメンデーション
- ② POS とのデータ連携
・メニュー価格の同期 ・在庫機能に連動した売り切れ表示
- ③ コンテンツ切り替えのトリガー
・広告からメニューに切り替え
・注文終了でウィンドウへの移動メッセージに切り替え



04 一つのプラットフォームで、全店のメニューボードを一括で管理

クラウドベースのプラットフォームにより、ローカルマーケティングと全国規模のキャンペーンをリアルタイムに連動させることで、お客様の認知度を高め、ブランドロイヤリティを醸成し、売り上げ増に貢献します。

あったら便利、お客様にお食事をスピーディーにお届け

テーブルロケータ サービス

Table Locator Service

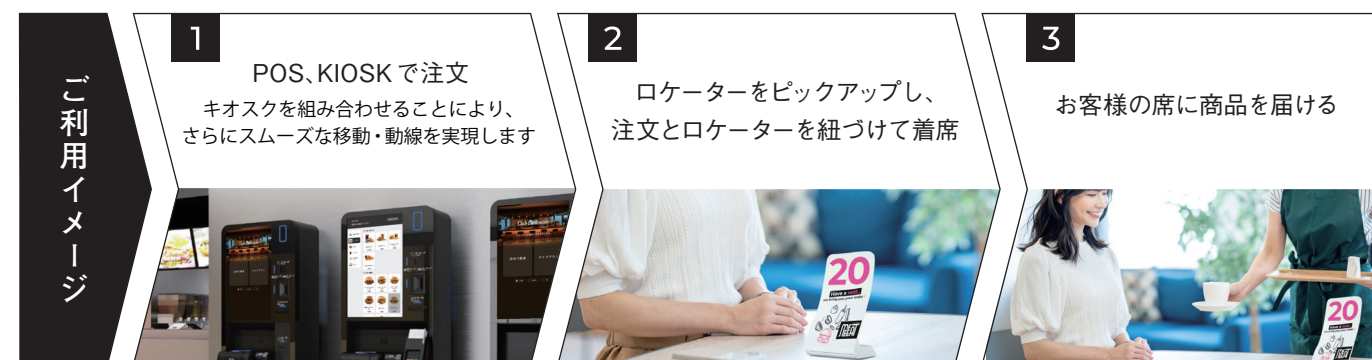
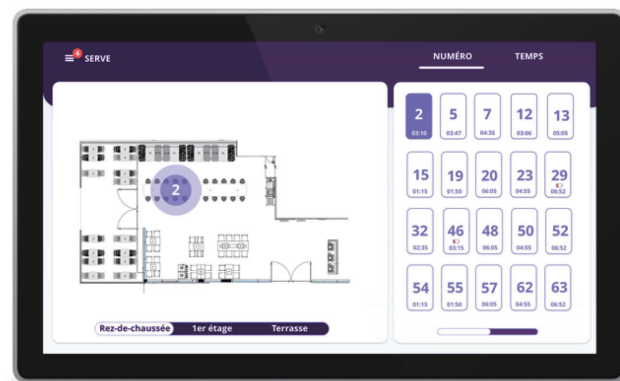


Table Locator Service の特長

01 Bluetooth 技術を活用した Table Locator Service



Bluetooth 付きロケータを採用



02 厨房内モニターにて テーブル位置を把握

メインカウンターの後ろに設置されたモニターを見ることで、商品を待たれているテーブル席をすぐにチェックでき、給仕までの待ち時間の確認も容易です。

03 より生産性のアップへ

- サービスタイムが 20 秒短縮
- 店内売り上げが 5% 増
- 平均 6 カ月で投資回収
- 直感的なユーザ・インターフェース
- 長寿命バッテリー

* 弊社海外での事例です。効果、投資回収については導入店舗状況により異なり、保証するものではありません。

テーブルロケータサービス 導入事例



株式会社ハブ
HUB新宿区役所通り店

商品の提供時間が大幅に短縮したことより、お客様サービスが充実
業務効率化によるシフト管理の改善と労働時間の削減を実現

課題

- ・お食事の提供時に席でお持ちのお客様を探すのに時間がかかっていた
- ・提供時間を短縮しサービスの効率化や労働時間を削減したい

導入効果

- ・事前に座っている場所が分かるため提供時間が大幅に短縮
- ・業務が効率化した分の時間をお客様サービスに充当
- ・シフト管理の改善化や労働時間の削減を実現
- ・操作説明の必要もなくスムーズに導入が可能
- ・席情報の事前確認が不要になり注文の回転もスムーズに

お席でお待ちのお客様を 探すのに 5 分以上掛かることも

席数は 177 席あり店内も広く、週末の忙しい時間帯は満席でスタンディングのお客様もいらっしゃいます。

「当店はカウンターで注文を行い、ドリンクはその場でお渡ししていますが、調理時間が発生するお食事については番号札をお渡しし、席でお待ちいただく運用を行っていました。」

「店内も広く多くのお客様で賑わっている際には、その番号札を見つけるのに時間を費やしてしまい、業務の中で無駄な時間が発生し、提供遅延に繋がっていました。」

提供時間の短縮と 生産性向上を目指し導入を決定

「特にイベント営業などで、席数以上のお客様の来店があった際には、番号札を探すことが困難になっていました。

この番号札を確認する作業時間を削減し生産性向上に繋がらないかと社内で検討した結果、テーブルロケータサービスを導入することに決めました。」



事前にお客様の位置が分かるため 提供時間が大幅に短縮

2024 年 5 月からご導入いただき、テーブルロケータサービスの運用が開始してから 3 か月が経過しました。実際にご利用をいただいてからの効果などを伺いました。

「キッチンからホールスタッフへ商品の受け渡しを行う場所に表示モニターが設置されており、そのモニターにはお客様の位置情報が表示されているため、お客様を見つけることが格段に早くなりました。」



テーブルロケータサービスの表示モニター

「今までは店内を探し回り多くの時間を費やしていましたが、テーブルロケータサービスの導入後はお客様の座っている位置情報が事前に分かるので、お客様を目指して一直線に向かうことができます。お客様を探すという無駄な時間の削減と、従業員のストレス緩和につながっていると感じています。」

オペレーションを変更することなく 運用を開始

「番号札の運用をテーブルロケータサービスに変更しただけなので、店頭でのオペレーションを変更することなく導入

することができました。レジカウンター内にテーブルロケータサービスを置くためのスペースを確保するだけで、閉店時間内に対応いただけたので、非常にスムーズに設置することができました。」

特別な操作説明がなくても 簡単にご利用いただけるサービス

テーブルロケータサービス導入の際の操作説明やお客様へのご案内について伺いました。

「お客様にはテーブルロケータサービスをお受け取りいただき、席に置いていただくだけで、特別な操作を行っていただく必要はありません。新たにのご案内を追加したりしませんでしたし、ご質問をいただくことも今のところはありません。」

業務効率化によりサービスが拡充 シフト効率化と労働時間削減を実現

「提供時間が短縮できているので、調理した料理を良い状態でお客様に提供できるようになりました。提供時間が短縮できた分、次のお客様の席案内など接客サービスに注力できています。また、シフト管理に関しても業務効率化により少しずつ労働時間の削減ができていると思います。当店のスタッフからするともう欠かせない物になっているかなと感じています。」

データドリブンな飲食店経営を支援する

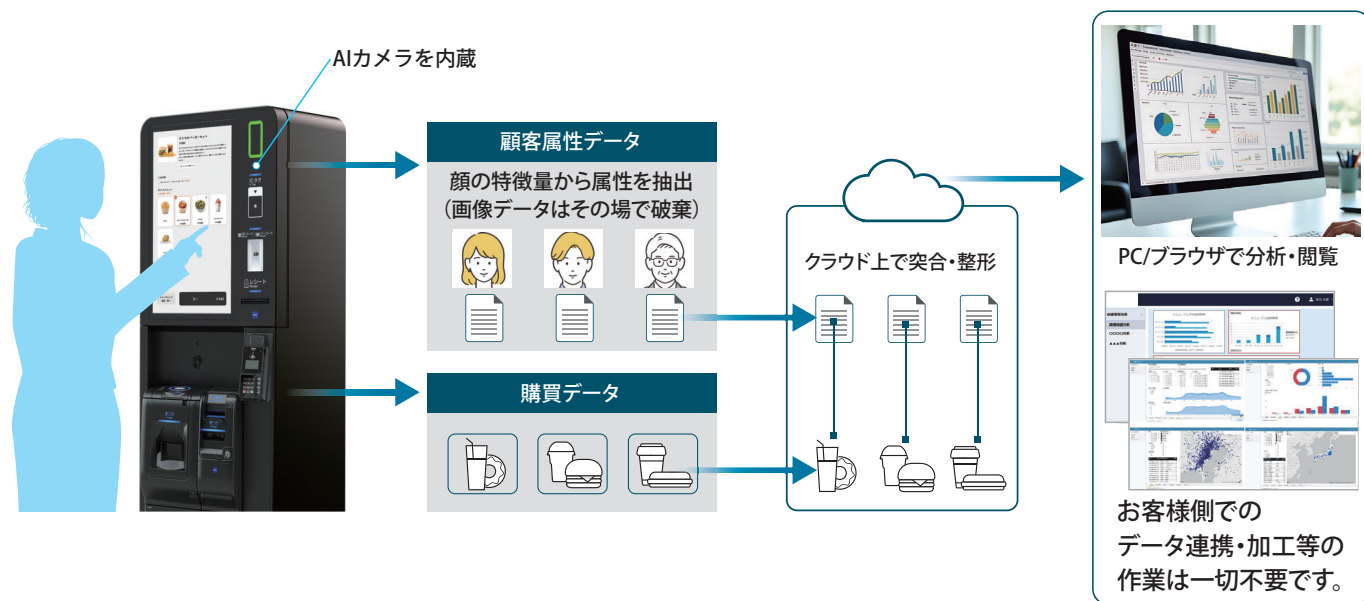
データ分析サービス

TOFREE BI トフリー ビーアイ

TOFREE BI の特長

01 セルフオーダー KIOSK の購買データに AIカメラの属性データを紐付けて店舗の運営状況を可視化

AIカメラ(オプション)からお客様の性別・年齢などの属性データを取得し、クラウド上で購買データと連携。店舗の運営状況や商品の提供状況を可視化し、データドリブンな飲食店経営をサポートします。



02 店舗の課題把握から施策の効果検証まで、飲食店経営に役立つ豊富な分析メニューをご用意

分析メニューの一例

店舗分析	店舗分析MAP	客数・客単価の軸で店舗ごとのポジショニングを把握
	販売実績比較	販促施策や新商品の売上貢献を期間別・店舗別に検証
	属性分析	購買客の属性分布を把握し、ターゲット層の来店動向を検証
	調理時間分析	調理時間の長さから人手が不足している時間帯を捕捉
商品分析	ABC分析・併売分析	ベーシックな商品分析メニュー
	属性別購買分析	顧客属性ごとに商品の購買傾向を分析

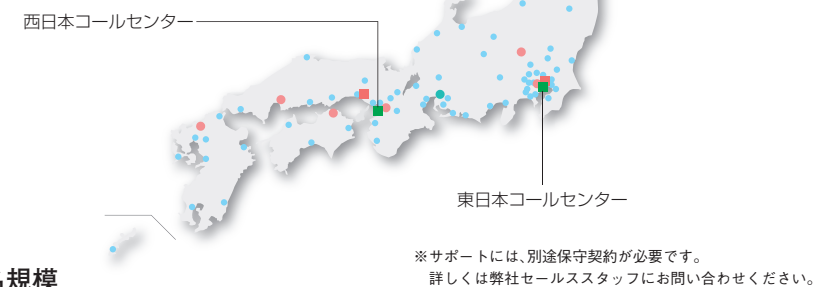
『安心』『信頼』『満足』をお届けするグローリーの保守体制

GLORY Service Quality

業務中断を最小限に抑える、スピーディーな対応、迅速な復旧。
安定稼働を支える保守サービス体制。



- 東西2カ所の自社運営コールセンター
- 全国約100カ所の直営サービス拠点
- 保守支援スタッフ、テクニカルスタッフ約1,000名規模



グローリー株式会社

本社 〒670-8567 兵庫県姫路市下手野1-3-1 TEL (079) 297-3131 (代表)
DXビジネス推進統括部 DXビジネス推進部
〒101-8977 東京都千代田区外神田4-14-1 秋葉原UDX TEL (03) 5207-3163

お問い合わせフォーム
https://form.glory.co.jp/webapp/form/20383_zdeb_168/index.do

🔍 グローリー TOFREE



株式会社Showcase Gig (ショーケース・ギグ)

東京オフィス
〒151-0051 東京都渋谷区千駄ヶ谷3-26-8 ブライトキューブ TEL (03) 5772-2947

お問い合わせフォーム
<https://business.oderapp.jp/contact>

🔍 ショーケースギグ

※「GLORY」「TOFREE」「TOFREE BI」は、グローリー株式会社の登録商標です。※「QRオーダー」「Order Table」「Order ToGo」「BOPIS」は、株式会社Showcase Gigの登録商標です。※その他、会社名・製品名などの固有名称は、各社の登録商標または商標です。※製品の仕様・デザインの一部を予告なく変更することがあります。※製品写真は、警告・注意シールなどを省略している場合があります。※印刷により、実際の色と異なる場合があります。※ご使用の際は、取扱説明書をよくお読みのうえ、正しくご使用ください。